

“全域有机”改善生态环境 “全产业链有机”培育生态经济 凤冈绿色发展一骑绝尘

50万亩生态茶园绿叶变金叶，综合产值超过100亿元，茶叶出口连续两年领跑全省，2020年共出口茶叶2074.76吨，出口金额为9200万美元，同比增长64.2%，居全省第一；大大小小的圈舍里“牛气”十足，肉牛存栏16.9万头，综合产值达20亿元，奋力打造贵州黄牛生态养殖第一县；5万亩桑园在14个乡镇全面铺开，茶乡成为蚕宝乐园。

近年来，凤冈县以“双有机”理念为引领，实施生态空间优化工程；以“全域有机”为目标，实施生态环境改善工程；以“全产业链有机”为导向，实施生态经济提质工程；以知行合一为核心，实施生态有机文化培育工程，形成了经济发展与生态环境保护双赢的可持续发展路子。凤冈县在以“双有机”为引领的发展战略下，生态优势转为产业优势，传统农业变成了优势产业，甚至还发展了工业和旅游业，县域经济发展之快出人意料。

凤冈茶出口何以位居全省第一

凤冈县土溪镇大连村，看似平平无奇却屡屡吸引国外商人跨越千里前来“淘宝”，游山玩水的同时还带火了当地特产。

“国外的客商来过好几次，不仅是来看茶，还直接到茶园里抽取土壤化验，标准十分严苛。”娄山春茶叶专业合作社理事长罗明刚说，茶就是要本色、本香、本味，无论是除草、施肥或是加工、包装都注重无污染、纯天然，一旦检测符合，跨国订单也就不再“难啃”。今年，娄山春茶叶专业合作社的8000斤茶叶凭借过硬的有机

优势，顺利出口国外，让村里“土茶”开了“洋荤”。

于凤冈而言，大连村的有机茶叶漂洋过海已非个例。

数据显示，凤冈茶叶出口已连续两年持续领跑全省，2021年上半年，凤冈茶叶出口1112.53吨，出口金额5902.13万美元，出口数量和金额位居遵义市第一，被列为全省唯一茶叶产业国家外贸转型升级基地。

一骑绝尘的成绩背后，是凤冈县始终坚持“生态农业化、产业生态化”的绿色发展之路。

“我们制定了《凤冈县有机茶生产、管理与加工技术规程》和《凤冈县有机茶生产、加工、销售管理实施细则》等生产和加工的规范性文件，确保整个茶产业链条的有机。”凤冈县农业农村局党组书记、局长高茂飞说，在落实茶叶质量安全上，凤冈全力推进“两减两替代一回收”工程，严格执行土长、林长、河长“三长制”管控机制，形成了“生产有记录、信息可查询、流向可追溯、责任可追究、产品可召回”的可追溯体系，确保出口茶叶质量安全、品质优良。

凭什么打造 贵州黄牛生态养殖第一县

贵州凤冈和记农业发展有限公司的养殖场里，上千头身强力壮的黄牛正在栅栏里悠闲地散步。听着古典乐，做着健身操，吃着定制餐。“这些牛才是真的‘牛’。”该公司生产基地主管彭永军说，有了科学的喂养，原本2万元一头的贵州黄牛能够长成“雪花牛”，身价可增至10万元。

绥阳镇街上的下场口，是凤冈县金桥梁大牲畜有限公司负责运营的，是以交易肉牛为主的一个大市场，农历逢“一”和“六”都会出现肉牛交易的大场面，这里全年牛交易量超过10万头，交易金额达10亿元。

“凤冈按照‘以地定畜、以畜养地、以草定养’的绿色发展方式，推行种草养牛，实现饲草自给。推行‘龙头企业+合作社+农户’的梯度分工、流水合作模式。”高茂飞说，凤冈“牛气冲天”的背后，是精益求精的科学喂养。

农户以适度规模养殖能繁母牛为主，通过利用撂荒地和闲置土地种植牧草，利用闲置圈舍和剩余劳动力养牛，降低养殖成本；合作社及规模场以饲养育肥牛为主，从农户手中收购牛犊，通过种草养殖、分户饲养、集中育肥，降低饲料成本；龙头企业以培育雪花牛为代表的中高端肉牛为主，从合作社及家庭农场购买育肥牛，通过精制饲料喂养雪花牛，提高肉质，降低前端养殖成本。

通过梯次养殖，每头能繁母牛每年的饲养成本降低了20%左右，每头育肥牛每年的饲养成本降低了10%左右。

为了让凤冈牛养得好更能卖得俏，凤冈县提出“高端产品走一二线城市，中端产品进生鲜超市”的营销模式，最大限度扩大市场、增加效益。以“牛大风”“牛小凤”“龙滩口野肆”等为代表的高端雪花牛肉在上海、广州、深圳、昆明、贵阳等地开设体验店12家、鲜牛肉直销店87家；中端牛肉进入生鲜超市，凤冈牛肉味香飘全国。

5万亩蚕桑产业为何卷土重来

“种点茶，再整点蚕桑，收入不差。”

“桑叶长好了，蚕宝宝就吃得饱长得肥，丝就吐得好。”

从去年开始，凤冈农民的话题中多出了蚕桑一项，这也是继茶和肉牛产业之后，凤冈“崛起”的另一项增收产业。

“5万亩蚕桑产业在14个乡镇全面铺开。”从高茂飞的语气中，凤冈发展蚕桑产业的底气和决心不言而喻。

事实上，凤冈早在20多年前就有过发展蚕桑产业的历史，但因当时市场渠道不通畅等原因，产业没有成气候就“夭折”了。如今，蚕桑产业再次在凤冈的土地上卷土重来，看中的依然是这片土地始终保持如一的良好生态。

“凤冈的山山水水就是桑叶和蚕茧的先天‘温床’，更何况这些年凤冈一直在提‘双有机’，土地保护得好。”该县进化镇沙坝村村民杨再举去年种了8亩的桑树，成效也在逐渐显现。

如今，凤冈种桑养蚕已形成气候，仅沙坝村种植桑树就突破3000多亩，涉及农户200多户。

截至今年5月，该县有机产品基地规模达10.65万亩，有机认证产品92个，产品涵盖有机茶叶、有机稻谷、有机水产品、有机畜禽产品等。凤冈绿色农业发展指数位列全国县域第一，“凤冈模式”入选全国农业绿色发展十大典型案例。

(据《贵州日报》)

遵义特色农产品 装进珠海「菜篮子」

艳阳高照，秋风送爽，正安县谢坝乡蔬菜基地一片翠绿。长势喜人的广东菜心正陆续被采收，每天采收量接近10吨。

包装、装车，一箱箱菜心“乘坐”冷库车驶出谢坝乡，15小时后，这批来自正安的新鲜蔬菜，将抵达珠三角粤港澳大湾区市场，而后出现在珠海市民的餐桌上。

去年，正安廖大侠农业科技发展有限公司落户正安县谢坝乡，在谢坝坝区种植了近3000亩广东菜心。亩产600公斤的广东菜心，可实现亩产值6000元左右。基地自成立以来，已经带动就业4000余人次，其中贫困户46户182人，实现劳务经济收入28.35万元，户均增收5000元。

最近，正安廖大侠农业科技发展有限公司与来自珠海的农业企业签订了产销协作签约，基地种植的其他蔬菜将源源不断地进入珠海市场，大市场也将带来更大的经济效益。

自珠海市结对帮扶遵义市以来，农业协作不断深入，按照“东部市场+贵州产品”的合作模式，积极搭建了黔货出山、遵品入珠平台。截至目前，两地的农业经营主体共签订产销合作协议17个，签约金额1.5亿元，遵义的茶叶、有机蔬菜、生态畜禽等特色农产品通过更便捷、有效的途径进入珠海“菜篮子”，珠海、遵义携手共赴乡村振兴之约。

这边“东部市场+贵州产品”的特色农产品卖得俏，另一边“东部企业+贵州资源”的合作模式也在进行着火热的探索，成效匪浅。

(据《贵州日报》)

工行员工高速路上 开展救助获好评

本报讯 “如果没有遇到你们，我真不知道要在高速路上待多久才能离开，想想都害怕。太感谢了！”近日，被工行员工在高速路上解救的两名男子，紧紧握住两位工行小伙子的手，嘴里一直说着谢谢。

据介绍，当日下午，工行遵义红旗支行客户经理王旭东、杨光强，在驱车前往播州区开展企业尽职调查返回单位的途中，途经马家湾时，他们看到前方一辆私家车打着应急灯停在高速公路边，两名男子站在一旁，焦急地望着身旁飞速闪过的车辆，似乎遇到了困难。高速路上车流大速度快，眼前一幕让人担心，于是，王旭东、杨光强立即将车靠边停下，在确保安全的情况下上前询问。

看到有人到来，两名男子紧锁的眉头略微舒展开来，赶紧向王旭东、杨光强道出具体情况。原来他们正着急赶往遵义市区，

不料车子半路上被铁钉扎破突然爆胎，无法继续前进，更让他们头疼的是，出门匆忙未带工具，无法更换轮胎。两人只有一边等待保险公司救援，一边将求助的目光投向过路车辆。

王旭东二人了解情况后，立即将应急三角架放置好，回到车上拿出千斤顶，两人娴熟地帮助换好了轮胎。

“平时都是在银行网点体验工行的好服务，没想到在这种场合也能感受到工行人的温暖。”通过交流，两名男子得知王旭东、杨光强是工行员工后，主动提出将公司对公账户落户工行。

无论是一线厅堂服务阵地上，还是看不见的综合保障部门，或是萍水相逢的一个场景，工行人细致入微，认真践行为群众办好事的宗旨，用真情真心，让“工行温度”相依相伴，始终未变。

(本报记者)



产业助力乡村振兴

汇川区沙湾镇今年种植辣椒2万亩，发展职业椒农420名，打造了2个辣椒专业村；高坪街道借助新拱坝区1000亩辣椒换种工程示范基地，着力突出技术服务，年产量可达30余万斤，产值50余万元。图为新拱坝区椒农正在收获辣椒。

(记者 一丁 摄)



幸福 都是奋斗出来的

文明让生活更美好