



责任编辑 李京涓 陈禹彤(见习)

凤冈：“一粒米”从田间到餐桌的“蜕变”

民以食为天，食以米为先。一碗米饭的“舌尖幸福”从不依赖单一环节，而是源于育种、种植到加工、销售的全流程把控。在凤冈，“一粒米”正以全流程把控推动蜕变：用科技打破“种、加、销”壁垒，延伸产业链，实现从优质稻谷到高端大米的价值跃升，更激活了乡村振兴的“动力源”。

走进凤冈县宏发米业加工车间，稻谷清香与机器运转声交织，既是现代化加工场景，也是“全流程控制”的关键一环。这里“一粒米”的蜕变不止于加工：统一品种的稻谷经标准化收割后，先过原料检测、进入原粮仓自动称重，再沿智能生产线经过清理、去石、脱壳、谷糙分离、碾米、筛分、抛光、色选等工序后，最

后自动灌装包装完成。

凤冈县宏发米业有限责任公司生产车间技术人员孟永刚说：“传统大米加工长期依赖老师傅的个人经验，易导致不同生产批次之间存在品质波动。如今，通过中央控制系统，我们能够根据不同原料米的特性精准设置加工参数，在最大限度保留大米胚芽与营养成分的同时，进一步提升其口感，使成品米更软糯香甜。目前，公司日加工稻谷能力达到80吨左右。更为重要的是，我们实现了从田间到加工的全链条精细化品控，确保大米口感持续稳定、品质统一。”

为保证大米的质量，企业以“企业+合作社+农户”模式，统一良种、

推广绿色“良法”，依托本地富锌富硒“良田”从源头保证稻谷品质；再靠智能“良机”标准化加工，将优质稻谷转化为高品质大米，凭借稳定品质对接订单，让大米精准直达餐桌，实现从稻谷到米饭的无缝对接。

何坝街道种粮大户唐德康说：“企业不仅给我们提供优质稻种，还派技术人员来指导我们绿色种植，稻谷品质更加稳定了。以前总担心好稻谷加工不出好米，又卖不上好价钱，如今有了智能生产线，大米的品相和口感都大有提升，我们种粮更有信心，收益也更有保障。”

凤冈县宏发米业有限责任公司董事长夏可刚说：“公司前端抓种植标准，保障‘优产’；中端抓加工精

度，实现‘优加’；后端靠稳定品质争取订单，做到‘优销’。只有把三端抓实，产业链才能真正扎实。今年以来，我们完成大米订单近一万吨，不仅农户收益有保障，企业也实现了持续发展。”

从田间的种植标准，到车间的加工参数，再到市场的订单对接，如今，“一粒米”的产业链正以更高效、更智能、更稳健的姿态不断延伸，它不仅筑牢了国家粮食安全的“坚实防线”，更擦亮了“凤冈种晒米”的农业金字招牌，为乡村振兴注入源源不断的“米动力”，让每一碗米饭中的“幸福味”飘得更稳、更远。

（凤冈融媒记者 邓邦英 谭鑫鑫）

播州区

小小刺梨果『链』出增收新路子

本报讯 近年来，播州区将刺梨产业作为特色优势产业重点培育，积极推动规模化、标准化、品牌化发展，使一颗颗小刺梨逐渐成为联农带农、助力乡村振兴的“黄金果”。

在贵州山珍宝绿色科技开发有限公司的刺梨加工车间里，工人们正有序进行产品的分拣与包装。流水线前，蒲廷先一边熟练地封装产品一边说：“我在这儿工作十多年了，每月能挣三千到四千元，关键是离家近，下班走几步就到家，挣钱顾家两不误。”像她一样在家门口实现稳定就业的群众，在这个加工厂里还有30多人。

作为省级龙头企业，贵州山珍宝绿色科技开发有限公司在推动特色农业现代化发展中发挥着重要作用。企业采取“公司+合作社+农户”的产业化经营模式，与农户建立紧密的利益联结机制，并签订保底收购协议。截至目前，已带动播州区1500余户农户参与刺梨种植，实现亩均产值3000元以上，逐步形成从种植、加工到销售的全产业链体系。

“我们最近一周的订单量约一万盒，金额在100万元左右，主要销往江浙地区。”贵州山珍宝绿色科技开发有限公司营销总监杨旬介绍。刺梨产品因其营养丰富、健康价值突出，近年来市场需求稳步增长。为适应多元化消费趋势，公司持续加大研发力度，成功推出以“水果熊猫”为代表的刺梨原汁、果脯、果糕、冻干粉等8大系列50多种产品，市场反响良好。

科技是产业持续发展的重要支撑。该公司与贵州大学、贵州师范大学、茅台学院、贵州省天然产物研究中心等高校和科研机构建立长期合作，共同开展刺梨新品种选育、精深加工等技术攻关，构建起“产、学、研”协同发展体系。目前，该公司已获得28项国家专利，建成10条刺梨精深加工生产线，具备年产2万吨刺梨特色食品的加工能力。

展望未来，贵州山珍宝绿色科技开发有限公司总经理叶鑫表示：“我们将着力推动品牌市场拓展，通过电商直播、新品研发等方式，更贴近年轻消费群体，为传统农业注入新活力，进一步助力乡村振兴。”

贵州山珍宝绿色科技开发有限公司是播州区刺梨产业发展的一个生动缩影。目前，该区刺梨种植面积约1万亩，已建成规模化加工企业1家、专业合作社3家，有效带动了群众增收。下一步，播州区将积极争取资金支持，对刺梨低效林进行抚育、施肥和补植改造，持续提升刺梨产量与产值，让刺梨真正成为群众增收的“致富果”、乡村振兴的“新引擎”。

（播州融媒记者 李兴群 杨洋）

遵义1935街区：

非遗展搭科技“桥” 湘江河畔品鲜赏独竹漂



（红花岗融媒供图）

连日来，遵义1935街区推出“国潮悦遵义·非遗正年轻”系列活动，设置非遗精品展及苗绣、蜡染等传统工艺展区。同时，融入VR虚拟游览、数字藏品互动等元宇宙玩法，让年轻人在非遗古韵与科技潮玩中解锁“逛展+赏艺+尝鲜+潮玩”多维体验。在湘江河畔观看非遗独竹漂表演，岸边设置烟火气十足的小豆腐摊区、啤酒精酿专区，让市民和游客在品味美食间感受微醺生活。

（贵州日报天眼新闻记者 程佩佩）



桐梓县

生猪产业添“保障” “保险+期货”惠民生

本报讯 为切实防范生猪产业风险，国元农业保险股份有限公司桐梓支公司（下称国元农险桐梓支公司）在桐梓县委、县政府的领导和推动下，引入了“保险+期货”模式，通过金融手段为生猪产业保驾护航。

近日，桐梓县首单生猪“保险+期货”项目成功落地，签订承保生猪1.1万余头，保额2200万余元。甘华禄是大河镇一家生猪养殖场的负责人，现养殖生猪4200头，他的养殖场也在此次保障范围内。“生猪价格波动大，我们养殖生猪心里没底，不敢扩大养殖规模。现在就像吃了颗定心丸一样。”甘华禄称赞道，价格跌了有赔偿，养猪更安心，更加坚定了发展产业的信心。

据悉，“保险+期货”由国元农险桐梓支公司推出，主要是通过联合生猪养殖户、期货公司等多方力量，构建起新型风险保障机制，养殖户缴纳一定比例的保费，当生猪市场价格下跌导致养殖户收入受损时，养殖户可通过保险理赔获得相应补偿，而保险公司则通过在期货市场进行风险对冲，有效分散自身承保风险。

这一模式不仅帮助生猪养殖户稳定了收入预期，更显著降低了生猪养殖产业的市场价格风险，为桐梓生猪产业健康持续发展提供了坚实支撑。目前，该县已为16万余头生猪提供约1.3亿元的风险保障。

“我们将继续加大‘保险+期货’项目的推广力度，完善相关政策措施，提高养殖户的参与度和受益面，同时，聚焦农业全产业链风险保障，推出更多适配乡村振兴需求的金融产品，为农业产业的高质量发展提供更加坚实的保障，助力乡村振兴。”国元农险桐梓支公司农险部经理付伟同说。

（桐梓融媒记者 万莲莲 王洪娅）



社会主义核心价值观
富强 民主 文明 和谐
自由 平等 公正 法治
爱国 敬业 诚信 友善

有时间做志愿者 有困难找志愿者

